



SALES MANAGER - INDUSTRY

El-Watch søker selger av våre trådløse sensorer til industrien

El-Watch er leverandør av prefererte trådløse Neuron-sensorer for flere industrisegementer, med fokus på verdifulle dataleveranser innen drift, vedlikehold og sikkerhet. Vårt egenutviklede og komplette Neuron-system spenner om sensor, gateway, skyløsning og app, og gir kunden god oversikt over egne data på telefon eller PC. Vi har mange gode og validerte bruksområder for våre sensorer, og kundelisten vår spenner om både nasjonale og internasjonale selskaper som Alcoa, Bergene Holm, Elkem, Volvo og Bravida. Vi søker flere selgere som vil være med på vår reise og bidra inn i fremtidens smarte industri-løsninger.

Om arbeidsgiveren

El-Watch er et teknologiselskap som utvikler og produserer trådløse sensorer og IoT-løsninger for industri, bygg, landbruk og transport.

Vi er et selskap med høy kompetanse, drivende engasjement, boblende kreativitet, mye humør, stor takhøyde og kort vei fra ide til marked. Vi jobber tett med en rekke store, spennende og krevende kunder for å finne fram til løsninger som gjør både industrien og samfunnet tryggere og smartere.

El-Watch har kontor i Rindal og Trondheim. Det legges til rette for bruk av hjemmekontor for ansatte som ønsker det. Det vil si at vi oppfordrer kandidater fra hele landet til å søke.

Arbeidsoppgaver

Oppsøkende salg mot industrien, herunder flere industrisegementer avhengig av din bakgrunn.

- Planlegge og gjennomføre kundemøter.
- Utarbeide tilbud og følge opp disse.
- Bistå ved ulike salgsaktiviteter.
- Ansvar for eget salgsbudsjett.
- Faglig rådgivning og problemløsning i samarbeid med kunde, som fører til salg for El-Watch.

Kvalifikasjoner og personlige egenskaper

- Du har gode kommunikasjonsevner.
- Du har høy arbeidskapasitet, er energisk og positiv.
- Du er en god relasjonsbygger og liker å tenke løsning for kunde.
- Du liker å skape resultater og stimuleres av salg.
- Du har evne til å forstå industriprosesser
- Du er selvgående, men jobber også godt i team.
- Du har gjerne erfaring fra industri eller industrisalg.

Vi tilbyr

- En svært interessant og utfordrende stilling i et selskap med store globale ambisjoner.
- Et engasjert og kompetent arbeidsmiljø
- Konkurransedyktige betingelser.
- Svært gode muligheter for faglig utvikling.
- Muligheter for hjemmekontor – fleksibelt arbeidssted.

Frist: Snarest
Ansettelsesform: Fast
Spørsmål om stillingen:
Tom Eskil Grande, CCO – Salgsjef
Mobil 918 41 470
Søknad: Via Finn.no [her](#)